

قبل أن نبدأ...

أخي المتدرب ...

أقدر حضورك لهذه الدوره لاكتساب مهارات ومعارف جديدة وأتمنى منك التالى:

- التركيز على العملية التدريبية ما أمكن ذلك.
- إقفال الجوال . او ضبطه على الوضع الصامت .
- للضرورة القصوى يمكنك إجراء المكالمة خارج القاعة.
- المشاركة بطرح الآراء و الأفكار .. والتفاعل مع الانشطة والورش التدريبية .
 - الحرص على الالتزام بمواعيد الدورة المختلفة

التعارف ...

•	الاسم:
•	العمل:
•	التخصص الجامعي:
•	طبيعة المهام التي تؤديها :
•	سنوات الخبرة عموما :
•	سنوات الخبرة في العمل الخيري:
•	طبيعة العمل : متفرغ ، متعاون



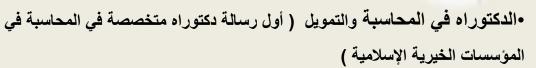






د: أنور علي ردمان الحميدي

مستشار مــالي وإداري ونظم معـــلومات ۷٤٠٦ جوال *E-mail : <u>anor31@hotmail.com</u>*



- •ماجستير في المحاسبة والتمويل- محاسبة التكاليف
 - •بكالوريوس محاسبة مع مرتبة الشرف الأولى
- •بكالوريوس تسويق وإدارة إنتاج مع مرتبة الشرف
 - •مستشار مالي أمريكي معتمد
- •باحث متخصص في الجوانب المالية والإدارية وأنظمة المعلومات في المنظمات غير الربحية
- •كتب ومنتجات تحت التأليف (إدارة المال في المنظمات غير الربحية ، محاسبة التكاليف واستخدامها في المؤسسات الخدمية والمنظمات غير الربحية ،الأسس العلمية والعملية في إعداد الموازنات التخطيطية والتشغيلية في المنظمات غير

• مدرباً في والمقبتال ي الملافي ترو المنظم المنظم المنطق المعطول عادى الأولى ١٤٣٣ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د/ أنور الحميدي

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... البعد التخطيطي

تنمية الموارد ... البعد التنفيذي

تنمية الموارد ... الداعمين والمانحين

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

محتويات البرنامج

لاذا الدورة ...

- ارتباط تنمية الموارد بالعديد من التطورات على مستوى الأساليب او التقنيات
 - ' تنمية الموارد أصبحت علما وفنا تستدعى الوقوف عند ذلك
 - العملية التنظيمية تلعب دورا مهما في نجاح عملية جمع التبرعات
 - التبرعات والهبات أهم الموارد المالية لكثير من المؤسسات الخيرية
- المنهجية العلمية في بناء و تطوير إدارة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية.
 - إكساب المتدربين المهارات المرتبطة بشمولية تنمية الموارد

لماذا الدورة



955.6 مليون درهم تصرفات عقارات

خبير عالمي: باقة الإثقاد الأوروبية اسم" كبي الإسلامي" يسدد صكوكاً بــ750

تقریر حکومی کشف فسادا بمؤسسات

أسواق أوروبا تنتعش بعد خسائر 3

الأربعاء 14 ربيع الثاني 1433هـ - 07 مارس 2012م

آخر أخبار العربية

دبى خلال أسبوع

مليون دولار

SAXO arig H. Cheema

٣٣ كَا الْقَصْلِيمُ ... إعداد وتقديم: د/أنور الحميدي

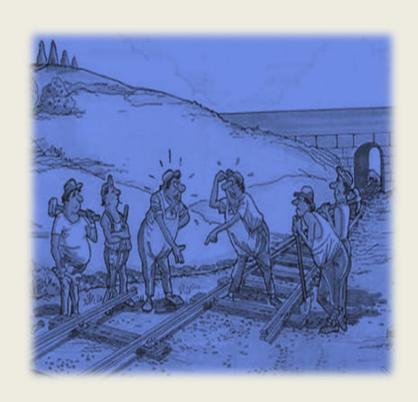




أشكال العمل التطوعي

- متطوعون بالمال
- 🗖 متطوعون بالجهد فقط
- 🗖 متطوعون بالجهد والخبرة
 - 🗖 متطوعون بالوقت
- 🗖 متطوعون بالمال والجهد والوقت

س. هل العمل الجماعي عمل مؤسسي؟









دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ٣٣ ١ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د / أنور الحميدي

مفهوم التسويق

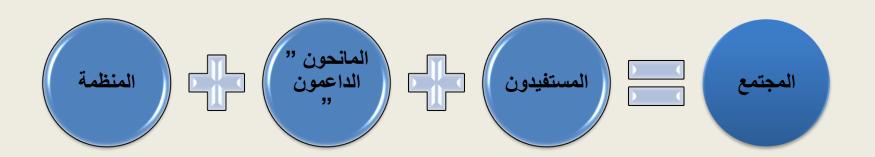
" علم وفن إيجاد العملاء والاحتفاظ بهم وتنميتهم بما يحقق أهداف المنظمة

أطراف العملية التسويقية في الشركات التجارية مقدم الخدمة "البائع العميل" المستهلك "

تنمية الموارد .. المفهوم

• فن تحديد احتياجات المستفيدين ، وتلبية رغبات الداعمين ، بما يحقق النفع للجميع "مستفيد وداعم ومنظمة ومجتمع "

أطراف العملية التسويقية في المؤسسات الخيرية



التسويق الخدمي والخيري .. الخصائص

- ✓ اللاملموسية
 - ✓ التلازمية
- ✓ عدم التجانس في المخرجات
 - ✓ عدم القابلية للتخزين
 - عدم انتقال الملكية

التسويق الخيري .. خصائص

- √لا يستهدف الربح
- ✓ اختلاف دافع الخدمة عن المستفيد منها
 - ✓ تأثير المجتمع القوي فيها
 - ✓ كثرة المتطوعين
 - ✓ كثرة التقلبات والطوارئ والأزمات

لماذا تنمية الموارد؟

- استمرارية المنظمة بالمال ومصدره التسويق
 - مصدر دخل استراتيجي للمنظمات
- تقل المنظمة من ردة الفعل إلى صناعة الفعل
 - تساعد في بناء رؤية طموحة
 - تساهم في بناء صورة ذهنية للمنظمة

تنمية الموارد ..

تنمية الموارد في المنظمات ليست مسألة مالية فقط ..

لكنها فلسفة أخلاقية وتنظيمية وعملية بناء تراكمي تؤدي إلى:

- □ تواصل دائم وفعال مع الناس
- □تطوير شبكة علاقات بين المنظمة ومحيطها الاجتماعي
- □خلق قاعدة كبيرة من المناصرين والداعمين لأهداف وقضايا الجمعية

تنمية الموارد .. الاستراتيجيات

- □ الخروج من إطار العلاقة المبنية على المال
- □إستراتيجية تنمية الموارد ينبغي أن تنطلق من المفهوم الشامل:
 - تنمية العلاقات بين المنظمة ومحيطها
 - توسيع العلاقة
 - المحافظة علي العلاقات وتعزيزها .

تنمية الموارد ... كيف نعمل

اذا فهذا ما هو متاح لدي هذا ما سأفعله بما هو متاح لدي المحصول علي مني المحصول علي المحصول علي المحصول علي مني المحصول علي الم

هذا ما

تريدمني

تحقيقه

هذه الطريقة التي سأتبعها

إذا فهذه

الموارد التي

سأحتاجها

استعادة للصورة ..

اشترك في صحيفة (لنننرق المطبوعة النشرق

لمدة عام ب St. 199

منتدى جدة يطالب باستثمارها في التوظيف وخلق مشروعات جديدة

125 مليارا تضع السعودية على قمة دول العالم في أعمال البر



منتدى جدة الاقتصادى يفشل في مناقشة أعمال البر والخير المحلية والعربية

السرأي

Ford

نولُ القيادة

الملاحق

بينما تتصدر السعودية دول العالم بــ125 مليار ريال سنويا في هذا المجال

فشل منتدى جدة الاقتصادي يوم أمس في مناقشة محور أعمال البر العربية وتعزيز فن العطاء وإنصاف المجتمع، وذلك في ظل استقطاب متحدثين «غرب» خلال تلك الجلسة والذين لم يتمكنوا من الرد على معظم مداخلات الحضور باعتبارهم ليسوا على دراية

الفشل الذي شهده المنتدى خلال هذا العام اعترف به صالح كامل رئيس مجلس إدارة الغرفة التجارية الصناعية بجدة ضمن مؤتمر صحافي عقد بعد انتهاء الجلسة الثانية، مرجعاً سبب ذلك إلى إخفاق الغرفة في أختيار الأسماء المتحدثة في كافة جلسات المنتدى المخصصة لمناقشة الشأن المحلي.

إلى ذلك، كشف لـــ«الشرق الأوسط» المهندس هاني خوجه المدير والشريك لاستشارات «إكسير» للشركات عن أعمال البر والإحسان السعودية عن بلوغ نسبة الخريجات والخريجين السعوديين الجدد الراغبين في الانخراط بمجال الأعمال التطوعية والخيرية 0%، وذلك بعد دراسة أجراها على ما يقارب 60 خريجاً وخريجة.

ملفات الشرق

فوكس الجديدة كلياً

الوظائف

مع نظام المساعدة النشط لركن السيارة.

جانب من جلسة اليوم الخنامي لمنتدى جدة الاقتصادي («الشرق الأوسط»

دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادي ا

المنتدى الاقتصادي الحلسة الثانية حدة- (تصوير: يو

وأرجع سبب ذلك إلى الانطباع الخاطئ الموجود لديهم عن الأعمال التطوعية والخيرية، إلى جاتب أن هذا المجال لا يوفر لهم دخلا ماديا مما يدفع بهم إلى ممارسته من باب التسلية فقط لحين عثورهم على وظائلا

وقال خالل حديثه لـــ«الشرق الأوسط»: «لا بد من فرض نظام معين للأعمال النطوعية والخبرية وإيجاد جمعية عمومية ووضع خطة زمنية، شريطة أن تكون القيادة العاملة في هذه الجمعية ذات مؤهلات تسمح

تنمية الموارد .. التي نريد ؟

- من المناشط إلى المشاريع
- من جمع التبرعات إلى تنمية الموارد
 - من تنمية الموارد إلى إدارة الموارد كمن تنمية الموارد
- من المتبرعين إلى المستثمرين من خلال
 - المشاركة
 - التمويل
 - •القرض
 - •الدعم العيني
 - الدعم المالي

متطلبات الانتقال

- الخروج من دائرة القناعة بان العمل الخيري لا يعمل إلا من بالتبرعات
 - الخروج من إدارة الأزمات إلى الإدارة بالأهداف
 - * الخروج من ردة الفعل إلى صناعة الفعل
 - *تغيير ثقافة العمل
 - تغيير أهداف الإدارة العليا ..
- ❖عمل مؤسسي دائم قائم على أنظمة متكاملة تتمتع بالاحترافية والمرونة

تنمية الموارد ... المكونات

- •عملية إدارية التخطيط، التنظيم، قواعد البيانات
 - •متبرع وداعم " من هو ، التصنيف ... "
- •الموارد البشرية " الاختيار ، المواصفات ، التحفيز "
- أساليب تنمية الموارد " الجمع ، الاستثمار ، الاوقاف "
 - •التقرير

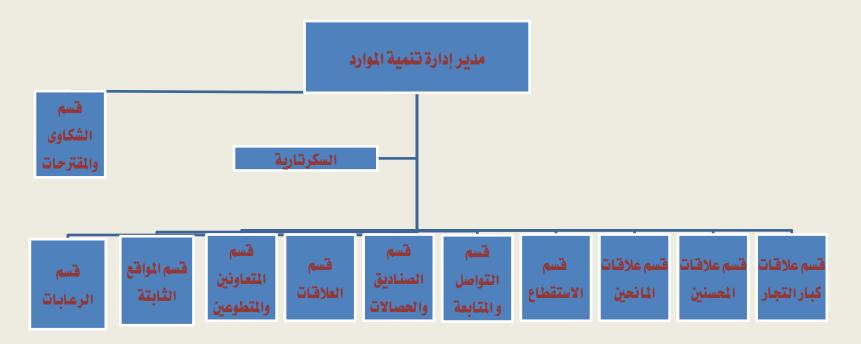
البداية....ا



دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٣هـ - القصيم إعداد وتقديم: د/ أنور الحميدي

تنمية الموارد .. الهيكل التنظيمي

هيكل مبسط لإدارة تنمية الموارد في المؤسسة الخيرية



تنمية الموارد .. المهام الوظيفية

• مهام إدارة تنمية الموارد في المؤسسات الخيرية

- « إعداد الخطة السنوية للإدارة ومتابعة التنفيذ بعد الاعتماد
 - « الإشراف على إعداد قاعدة البيانات الخاصة بتنمية الموارد
 - « الإشراف على الخطة الإعلامية للملفات التسويقية
 - « الإشراف على تنظم كافة العمليات المتعلقة بنمية الموارد
- « المساهمة في استقطاب الكفاءات للمساهمة في أعمال التسويق
 - « تسويق كافة البرامج والأنشطة والمشاريع في المنظمة
 - « المساهمة في إيجاد صورة ذهنية للمنظمة قوية





التخطيط لتنمية الموارد ... لماذا؟

- وضوح الرؤية وتحديد الأهداف
- الاستخدام الأمثل للموارد والإمكانات
- إتباع أساليب العمل المؤسسي في إدارة العملية التسويقية
 - الدقة في تحديد ماذا نريد وماذا نستهدف
 - تحسين الأداء مع تقليل كلفة الوقت والجهود
 - تحديد الاحتياجات الفعلية من الموارد المالية والبشرية
 - تحقيق التكامل والتنسيق
 - التحول من إدارة الأزمات إلى إدارة التوقعات

التخطيط لتنمية الموارد ... كيف؟



- **الخطوة الأولى:** تتمثل في دراسة الواقع والمتمثل في
 - جوانب القوة
 - جوانب الضعف
 - الفرص المتاحة
 - الصعوبات المتوقعة

SWOT Analysis تحليل سوات

نقاط القوة

trengths

نقاط الضعف

eaknesses

الفرص الفرص

pportunities

المخاطر

hreat

Strengths

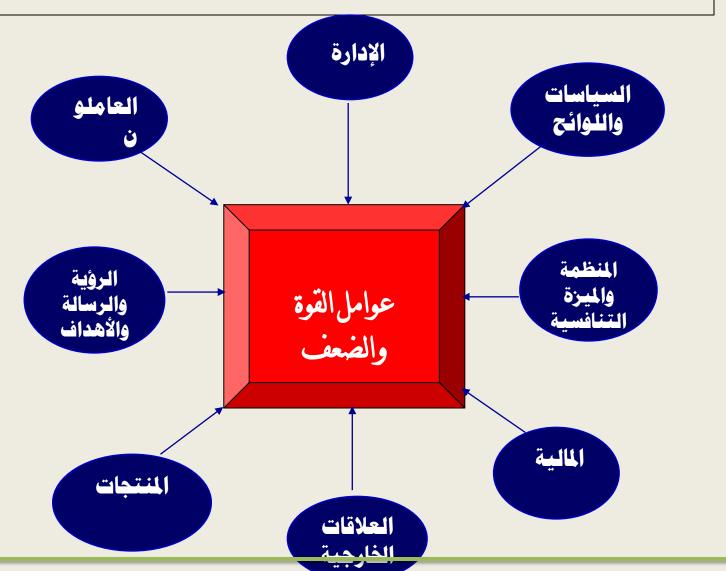
عوامل القوة

الممارسات الناجحة للشركة التي ساعدتها (لا تزال تساعدها) على خلق ميزة تنافسية

عوامل الضعف

الممارسات غير الناجحة التي أضعفت (لا تزال تضعف) من خلق ميزة تنافسية للشركة

مسح وتحليل البيئة الداخلية



دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الاولى ١٤٣٣ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د / أنور الحميدي

Opportunities الفرص

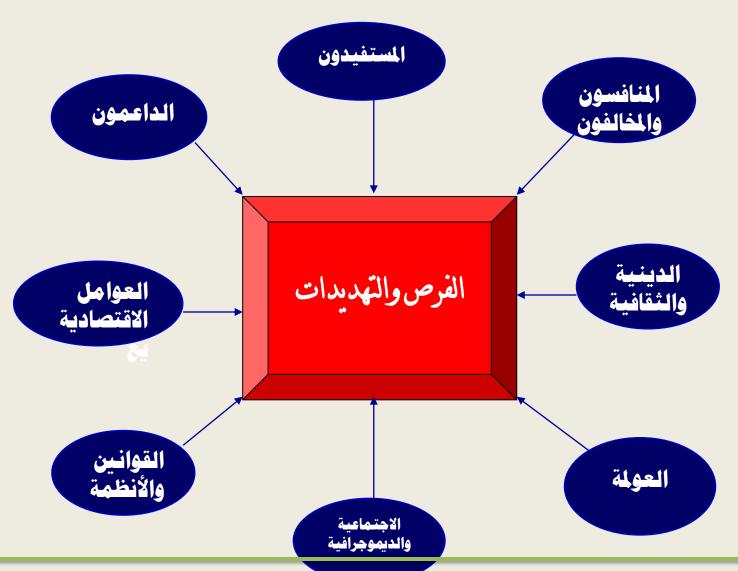
العوامل الخارجية التي أثرت (لا تزال تؤثر) إيجابياً على خلق وتحسين الميزة التنافسية للشركة

Threats

المخاطر

العوامل الخارجية التي أثرت (لا تزال تؤثر) سلبياً على خلق وتحسين الميزة التنافسية للشركة

مسح وتحليل البيئة الخارجية



دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٢هـ - القصيم إعداد وتقديم: د / أنور الحميدي

حالة عملية



من التحليل .. إلى الخطة

الخطوة الثانية: وضع المستهدفات المالية

- تقوم إدارة الموارد بوضع الهدف المالي المطلوب من الإدارة
- تقوم إدارة بتقسيم السنة إلى عدة مراحل حسب ما يرونه مناسباً .
- يتم توزيع الهدف المالي للعام كاملاً على هذه المراحل بنسب مدروسة، حسب ظروف ومعطيات كل مرحلة .
 - يتم توزيع الهدف المالي للعام كاملاً على أقسام الإدارة بنسب مدروسة،
- يتم توزيع الهدف المالي للعام كاملاً على المندوبين الموجودين في القسم بنسب مدروسة، حسب قدم المندوب وخبرته وعدد وحجم المحسنين عنده.

التخطيط... تحديد المستهدف

تحديد أسلوب التقدير للتبرعات المعتمد في المؤسسة <u>"مرفق"</u>
حمع المعلومات عن بنود التبرعات المختلفة للسنوات السابقة (التبرعات العامة ، الزكوات ،
لكفالات المختلفة)
ت جمع المعلومات عن بنود الإيرادات (الأوقاف ، الاستثمارات ، الدعم الحكومي) الخاصة بدعم
لبرامج والأنشطة للسنوات السابقة
تحديد العوامل والتغيرات التي طرأت على هذه البنود بالزيادة أو النقص في الأعوام السابقة
إخراجها من دائرة التأثير وخصوصا في التبرعات
تحديد المستهدف للسنة القادمة بعد استعراض مراحل التهيئة لإعداد الموازنات وفق الطريقة
لتبعة مع الاستعانة ببعض الطرق الإحصائية أو الرياضية أو الحكمية في تحديد ذلك

دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٣ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د/أنور الحميدي

🗖 حدد المستهدف المتوقع من التبرعات العينية المحتملة

التخطيط... تحديد المستهدف

- □ حدد مستهدفات الأقسام والوحدات حسب أنواع التبرعات والفترات <u>مرفق</u>
 - 🗖 حدد مستهدفات الموظفين حسب التبرعات والفترات
 - □ حدد خطة العمالة الإضافية لتحقيق المستهدف (توظيف جديد)
- 🗖 حدد مستهدفات الموظفين الجدد في حال كانوا مندوبين أو موظفين يسري عليهم لائحة المكافآت والحوافز
 - المرتبطة بالإدارة
 - حدد المصاريف الإدارية الأخرى التي تحتاجها لتحقيق المستهدف <u>"مرفق"</u>
 - 🔲 حدد الأصول الثابتة التي يحتاجها القسم لتحقيق المستهدف <u>"مرفق"</u>

التخطيط... المؤشرات

- ١. مؤشرات فاعلية
- ۲. مؤشرات كفاءة
- ٣. مؤشرات إنتاجية
- ٤. مؤشرات نتيجة
 - ٥. مؤشرات ألأثر
 - ٦. مؤشرات جودة
 - $^{\vee}$. مؤشرات وقت
- ^. مؤشرات سلامة





تنمية الموارد .. التنظيم الإداري

• مظاهر إدارية غير داعمة لتنمية الموارد

البطء في اتخاذ القرارات

🗖 تعدد جهات الإشراف

🗖 كثرة اللجان في العمل

🗖 غياب الهدف

عدم توافر أسس قياس

🗖 الروتين والبيروقراطية وضياع المسؤولية

تنمية الموارد .. التنظيم الإداري

• مظاهر إدارية غير داعمة لتنمية الموارد

🗖 الفوضوية في العمل

لزيادة الأعمال المكتبية

تأخر الأنظمة الإدارية

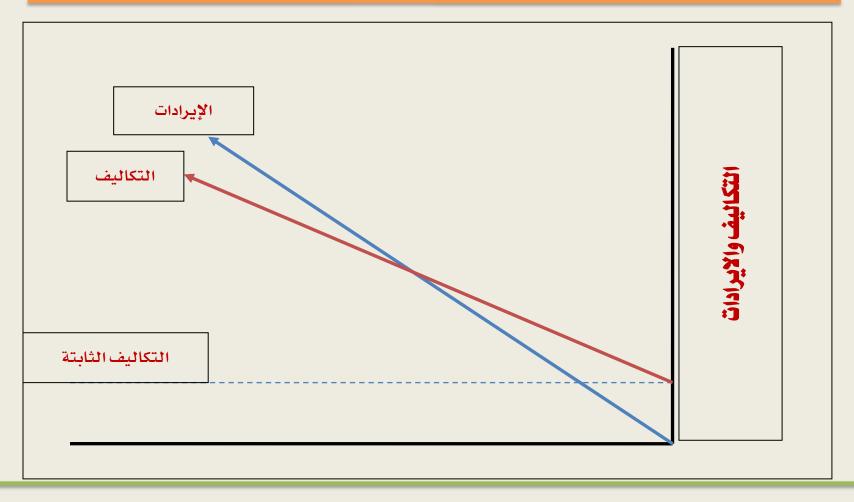
🗖 ضعف الكوادر

🗖 تدني الأجور وضعف الحوافز

🗖 زيادة الأعباء على المديرين

تجاهل الاعتماد على المعلومات

تنمية الموارد .. الإجابة



دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٣ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د/أنور الحميدي

تنمية الموارد .. بالأصول وراس المال

• الأصول الثابتة:

« الملموسة

« الأعيان الوقفية

« وغير الملموسة

• الأصول المتداولة

« النقدية

« المخزون

« الأنظمة

« الاستثمارات

• أصول أخرى

تنمية الموارد .. جهات داعمة

• الجهات الرسمية:

- وزارة الشؤون الإسلامية
- وزارة الشؤون الاجتماعية
 - رعاية الشباب
 - صندوق المئوية
 - بنك التسليف
 - المركز الوطني للمبادرة
 - صندوق الموارد البشرية

تنمية الموارد .. جهات داعمة

- الشركات التي لديها إدارة للمسؤولية الاجتماعية
 - الجهات المانحة "مرفق"
 - شركات ومراكز التدريب
- الشركات الاستشارية المتخصصة في دراسات السوق ودراسات الجدوى وغيرها
- الغرفة التجارية والصناعية " مراكز الملعومات ، مراكز لدعم المشروعات ، ادارة التطوير "
 - أساتذة الجامعات في كليات الإدارة والمحاسبة والاقتصاد
 - رجال الأعمال ذوي التجارب الناجحة

- استثمار في تملك الأراضي في المناطق ذات الطلب المتزايد
- استثمر الأرباح واعمل على استعادة راس المال على المدى الطويل
 - بناء منشات عقارية بهدف إعادة البيع أو التأجير
 - استئجار مبنى متكامل وإعادة تأجيره كوحدات
 - شراء واستيراد بضائع موسمية مع توفر المشتري سلفاً
 - الاستثمار في المشروعات الصغيرة مقابل تملك حصص

- مشاركة في مشروع ناجح قابل للتوسع وفتح فروع جديدة
 - عقود تدریب مع جهات حکومیة یحتاج إلى تمویل
 - عقد تورید یحتاج إلى تمویل
 - عقود حكومية مضمونة تحتاج إلى تمويل
 - صناديق الاستثمار المجازة شرعاً
 - الاستثمار في المناطق الناشئة والمتوقع تطورها.

- استثمار المرافق والمساحات العامة في حال توافرها "ملاعب كره، قاعات احتفالات"
- استثمار اسم المنظمة باتفاقيات تجارية لدعم منتجات مقابل عائد للجمعية
- استثمار قواعد المعلومات في الجمعية والاستفادة منها "رسائل جوال ، ملتقى الأطباء ، المهندسين ، النخبة ، المستشارين ، العقاريين "
 - الربط بين أصحاب الكفاءات والخبرات في قواعد البيانات والمجتمع .

- برامج التمويل والإقراض للمشروعات الصغيرة
- تحويل المصروفات إلى منتجات قابلة للتسويق "العرض على المتطوعين او الجهات الداعمة قبل الصرف"
- مشروع التوسع في التطوع "معلم في كل مدرسة ، طالب في كل فصل ، بنت في كل بيت ، ولد في كل اسرة ، موظف في كل شركة ، عامل في كل مؤسسة "
- بطاقات التخفيض للجهات الخيرية وتباع برسوم "تشترك فيها عدد من الجهات في تقديم نسب تخفيض للمؤسسة الخيرية "

تنمية الموارد .. الأوقاف

- توسيع صور الوقف من خلال أساس
 - وقف النقود:
- الوقف المؤقت (وقف المنافع المؤقت)
- وقف عائد العمل لجزء من الوقت.
- وقف جزء من وقت العمل كوقف ساعة من البث أو ساعة طبية أو استشارية.
 - وقف العمل الإضافي بدون عوض في مؤسسة من المؤسسات الخيرية .

تنمية الموارد .. الأوقاف

• توسيع صور الوقف من خلال أساس

- وقف المستأجر منفعة العين المؤجرة خلال مدة التأجير.
- وقف المستعير منفعة العين المستعارة خلال مدة العارية.
- تحبيس منفعة حديقة أو قاعة مناسبات أو مسكن يوماً في الأسبوع
 - تحبيس منفعة سيارات على جهة معينة.

تنمية الموارد .. الجمع

• "الجهود المبذولة من الجمعيات او المؤسسات الخيرية لجمع الاموال او الاشياء العينية من الافراد او الشركات او الجهات المانحة لتحقيق المداف المنشأة

• تعريف عملية جمع التبرعات " عملية استراتيجية منظمة تهتم بتوفير المال اللازم للمنظمة لتحقيق اهدافها

جمع التبرعات .. الخصائص

عملية ذات خطوات ومراحل

عملية استراتيجيه طويلة المدى

□عملية مهمة

عملية الاتصال بالمحيط

جمع التبرعات .. المبادئ الأخلاقية

- √ الأمانة
- √ الاحترام
- √ السلامة
- √ التعاطف
- √ الشفافية

جامعي التبرعات

- √يجب قبول التبرع إن كان اختياريا وينسجم مع أهداف المنظمة
 - √ العائد من التبرع أعلى من كلفة الحصول عليه
 - ✓ الالتزام بشرط المتبرع
 - ✓ عدم الاستفادة الشخصية من المتبرع
 - √ احترام رغبة وإرادة المتبرع في اختيار البند والنشاط المناسب

المتبرع

√من حق المحسن الاستفسار عن كل ما يريد بخصوص تبرعه

√احترام حق المحسن بتزويده بمعلومات كافية عن كيفية صرف تبرعه

√الحفاظ على سرية معلومات المتبرع

المستفيد

√احترام حقوق المستفيد والمحافظة علي كرامته وتقديره

√الا تستخدم وسائل جمع التبرعات للحط من كرامة المستفيد

المسئولية المعلوماتية

- √استخدام المعلومة الصادقة والصحيحة دون تضليل او مبالغه
 - ✓ احترام قوانين حماية المعلومات
 - ✓ عدم تسريب معلومات المانحين في قواعد البيانات
- ✓ تحقيق رغبة المتبرع بحذف بياناته من قواعد البيانات إن رغب في ذلك

جمع التبرعات .. الأسس العلمية

المقابلة الشخصية تعطي أفضل النتائج
□ركز على الأفراد
□ركز على الروابط وقم بتعزيزها
كحدد مستهدفات للإدارة العليا ومجالس

الإدارة

جمع التبرعات .. الأسس العلمية

الماذا ستقد للمتبرع "الجانب العاطفي، الجانب المنطقي " □ركز على الهرم من الأعلى إلى الأدنى المشاركة الكلية: جمع التبرعات مسؤولية الجميع
□قدرالمتبرع
□تقارير الأداء الاستقامة والأداء

جمع التبرعات .. الأسس العلمية

□كن ايجابيا ولا تيأس

□وزع المصادر

□الوقت مهم

اعرف الأشخاص

السرعة في الشكر

المتبرع لا يعرف من أنت

مجالات وأساليب تنمية الموارد في المؤسسات الخيرية

- المقابلات الشخصية
- الشركات ورجال الإعمال
 - الحملات الدعائية
- المساجد والمراكز الإسلامية
- المدارس والجامعات والمؤسسات التعليمية
 - الاستقطاعات الشهرية
 - الهاتف
 - الحفلات والمعارض
 - الأوقاف والوصايا
 - الشراكة مع قطاعات الأعمال

مجالات وأساليب تنمية الموارد في المؤسسات الخيرية

- الشراكة مع الجهات الحكومية
- الشراكة مع المنظمات الدولية
 - التواصل المنزلي
- لتواصل الفردي " بريد مباشر ، الهاتف ، الاستقطاعات ، المقابلات الشخصية "
 - الحملات البريدية
 - المناسبات العامة
 - المعارض وبيع المنتوجات
 - الحصالات والصناديق
 - الصراف الآلى
 - الانترنت
 - الإعلانات في وسائل الاعلان المختلفة

المقابلات الشخصية



دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٣ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د/ أنور الحميدي

الزيارةالناجحة

تمت بنجاح تجاوزت خط الفشل

الزيارةالفعالة

حققت الهدف الأساسي منها التبرع غالباً

جمع التبرعات .. العوائق

🗖 عوائق متعلقة بالبيئة الداخلية
□عوائق اقتصادية
□عوائق مرتبطة بمندوب جمع التبرعات
□عوائق سياسية
🗖 عوائق فنية وإدارية وتقنية :
□عوائق متعلقة بعملية الجمع
□عوائق متعلقة بالبيئة المحيطة
🗖 عوائق متعلقة بمنتجات الجهة

عوامل الفشل في جمع التبرعات

- ١. تكليف شخص غير راغب في عملية جمع التبرعات
- ٢.عدم قيام المؤسسة بدراسة عملية جمع التبرعات و أبعادها .
 - ٣.عدم الاهتمام بالتقاليد و الأعراف البيئة .
- ٤.محاولة جمع التبرعات لقضية منتهية ولا تثير اهتمام الناس.
 - ٥.عدم تحديد هدف واضح لجمع التبرعات.

تنمية الموارد.. عوامل نجاح

- *التنوع في مصادر الدخل
- * قيام الجهة الخيرية بمهامها
 - التفرغ واستقطاب الكوادر
 - استخدام التقنية
- العاملين في مجال تنمية الموارد العاملين على مجال تنمية الموارد
 - * وضع الخطط السنوية لتنمية الموارد
 - * متابعة تقارير الأداء
- التقويم المستمر التركيز على شريحة متوسطي الدخل
 - 🌣 هيكلة تنمية الموارد وتوزيع المهام

تنمية الموارد .. عوامل نجاح

- الاهتمام بالتطوعين والمتعاونين
- بناء قواعد بيانات للمتطوعين والمحسنين
 - انشاء المجالس الاستشارية
 - تجزئة المشاريع وتنويع المنتجات
- 🌣 توفير التجهيزات والاحتياجات المادية والبشرية
 - الاهتمام بالبعد الاعلامي
 - اللجان النسائية لتنمية الموارد
 - الحوافز والمكافات للعاملين

إرشادات وتنبيهات في جمع التبرعات

- تغير نظرة الجهات المانحة لدعم المشاريع بين الماضي والحاضر
- كل جهة مانحة لها رؤية خاصة ولها تعاطف مع شكل أو نمط من أنماط المشاريع
 - جاهزية المؤسسة الخيرية بالمشاريع والمنتجات الخيرية المختلفة
 - ركز على ما تريده الجهة المانحة
- بعض الجهات تركز على عدم فشل المشروع (ركز على كم المرات التي أقيم فيها البرنامج ، ركز على ابرز العوائق في البداية وكيف تم المجاوزها

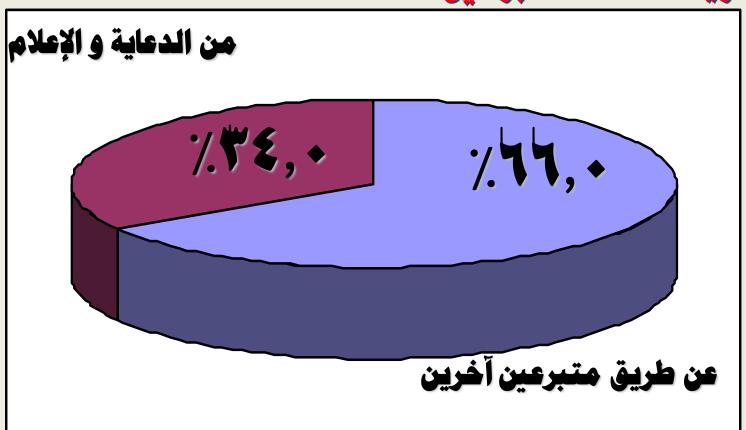
إرشادات وتنبيهات في جمع التبرعات

• ركز على القطرة الأولى "

- « يعتبر أهم دعم من المتبرع
- « ادرس أي دعم كبير ستجد بدايته قطره
- « احرص على أن تنفذ مشروعا يأسر قلب وعقل المتبرع " نركز على دراسة شخصية المتبرع
 - « اهتم بإخراج تقرير جميل عن القطرة الأولى
 - « من يشاركنا أفكار للقطرة الأولى

أرقام ودلالات

زيادة عدد المتبرعين



دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٣ هـ - القصيم إعداد وتقديم: د / أنور الحميدي

أرقام ودلالات

- ٩٦% من المتبرعين غير الراضين لا يعلنون عن شكواهم ، أي أنهم لن يخبروك بأنهم غير راضين عن خدمتك .
 - ۸۹% مهن أسيء معاملتهم لا يعودون للتعامل معك .
- ٢٠ شخصاً . في المتوسط . يبلغهم المتبرع عن عدم رضاه (كل متبرع يبلغ ٢٠ فرداً) بينما في حالة رضى يخبر ٥ فقط
 - من المتبرعين فقط الذين يحتاجون جهداً (غير عادي) لإرضائهم.
 - ٤% فقط من المتبرعين الغاضبين يمكن استعادة ثقتهم .



تنمية الموارد ... الداعمين والمانحين

تنمية الموارد .. المتبرع

هو كل من يدفع تطوعًا مبلغًا ماليًا لصالح دعم جهة ، ويمكن أن يكون هذا المتبرع فردًا ، أو مؤسسة

تنمية الموارد .. دوافع التبرع

🗖 عوامل نفسية

🗖 عوامل اجتماعية

🗖 عوامل دينية

🗖 عوامل اقتصادية

🗖 عوامل سياسية

تنمية الموارد .. دوافع التبرع

- •عوامل أخري
- السيرة الدينية للفرد
- •مفهوم الفرد للثروة وفلسفة المشاركة
 - العطاء كأسلوب حياة
 - الرغبة في حل المشكلات الاجتماعية
 - الرغبة في الاختلاط بالآخرين
- •الرغبة في التقرب من المسئولين وصناع القرار

تنمية الموارد .. أنواع المتبرعين

المحليون: الرغبة في مساعدة مجتماعاتهم المحلية

المتدينون: الرغبة في التبرع بدافع القيم الدينية والاخلاقية

المستثمرون : يتبرع بهدف الحصول على عوائد ماديع كالاعفاءات الضريبية او الجمركية او الزكات

الاجتماعيون: لاسباب اجتماعية ووسيلة للترويج الاجتماعي

الايثاريون : نتيجة للشعور بالمسؤولية الأخلاقية تجاه المحتاجين والعائد عند هؤلاء يتمثل في مستوى من المشاعر والأحاسيس والرضا

الشاكرون : يتبرعون لجهات كرد للجميل لانها خدمته في فترة او موقف او حدث معين

المسئولون: بهدف تحسين الحالة الاقتصادية للمحرومين

المتطلبات البشرية .. العناصر

- الاختيار
- الاستقطاب
 - التأهيل
 - التشجيع
 - التحفيز

المتطلبات البشرية .. المستويات

- منظومة القيم: الانتماء، الامين، ... الخ
- أنماط وميول وقدرات: ذكاء اجتماعي، تفكيري، تنفيذي، صاحب انجاز،
- تطبيق مجموعة من المهارات: مهارات الاتصال، التخطيط، التوثيق، ... الخ
- تطبيق مجموعة من الجدارات التخصصية الاحترافية: فن البيع، فن المقابلة الشخصية ... الخ

المتطلبات البشرية .. المواصفات

- الثقافة الدينية
 - حسن المظهر
 - الثقافة العامة
 - رخصة قيادة
- مهارات اتصال عالية
- معرفة أحوال أهل البلد وأوضاعهم

المتطلبات البشرية .. المواصفات

- حسن التصرف
- معرفة المواقع والطرق
 - صبور
- المعرفة الجيدة بالمؤسسة التي يعمل بها ، والعمل الخيري عموما
 - يهتم بالعمل ويقدره
 - مبادر وديناميكي
 - يحترم الوقت والمواعيد
 - صاحب شخصية ومظهر لائق وجذاب
 - بشوش ومرح ومتفائل

المتطلبات البشرية .. المواصفات

- يتمتع بذكاء اجتماعي مرتفع "قدرة على قراءة الآخرين وفهم نفسيتهم"
 - مهارة عالية في تحقيق الألفة وإذابة الحواجز النفسية
 - قدرة على الاستماع والإصغاء للآخرين
 - إجادة العمل على الكمبيوتر
 - منجز وسريع ولا يعقد الأمور
 - ذاكرة قوية وقوة ملاحظة
 - القدرة على التنظيم والترتيب

المتطلبات البشرية .. التحفيز

- التحفيز: مجموعة الدوافع التي تحمس العاملين لاداء العمل بشكل افضل واسرع
 - عوامل مساعدة على تحفيز العاملين
 - شعور العامل بالانتماء للجهة الخيرية
 - اهتمام الإدارة بالعاملين والتواصل معهم وإشراكهم في التخطيط والأفكار
 - ربط المكافآت والترقية في العمل في الموارد بالانجازات وليس بالأقدمية فقط
- إشباع الاحتياجات الشخصية المختلفة (الامن الوظيفي، الانتماء، التقدير،

تحقيق الذات

المتطلبات البشرية .. التحفيز

• معوقات التحفيز:

- عدم وضوح أهداف الجمعية
 - عدم متابعة العاملين.
- قلة التدريب على العمل وقلة التوجيه
 - ضعف التواصل بين الإدارة والعاملين
- الأخطاء الإدارية ، تعدد القرارات ، تضارب الاوامر ، عدم الاحترام

المتطلبات البشرية .. صور التحفيز

- المدح والثناء والتقدير الشفهي والكتابي
 - المكافآت المالية والعمولات والنسب
 - التفويض في العمل ومنح الصلاحيات
 - إعطاء يوم عطلة إضافية
 - توفير مكتب أو تجهيزات جديدة
- الترقية والحصول على مسمى وظيفي أعلى

المتطلبات البشرية .. صور التحفيز

- حافز تحقيق المستهدف
- حافز المستهدف الفصلي
 - حافز الفرصة المميزة
 - حافز التبرع المميز
 - حافز الربحية السريعة

تنمية الموارد .. التحفيز

ملاحظات عامه في التحفيز

- الحوافز ينبغى أن تكون مقننه ومحدده
 - إعداد نظام للحوافز طموح
- عدم اقتصار نظام الحوافز على التحصيل وإنما الكسب والتنمية والمحافظة
 - دخول المدراء ورؤساء الأقسام في نظام الحوافر
- تطبيق الحوافز وعدم النظر إلى ما يحصل عليه الموظف .. طالما يعطيك أعطيه

تنمية الموارد .. مقترحات للتحفيز

- ملاحظات عامه في ضوابط التحفيز
 - حافز المستهدف
- حافز تحقيق أعلى من نسبة المستهدف
- تقسيم المستهدف على البنود لا قيمة إجمالية
- حافز رئيس القسم (متوسط اعلى وادني مندوب)
 - حافز المدير (متوسط اعلى وادنى قسم)
 - الحد الأعلى للحافز



تنمية الموارد ... التقارير

ما هوالتقرير؟

هو وسيلة اتصال كتابية تعرض المعلومات بطريقة علمية حول موضوع أو مشكلة أو برنامج معين

التقرير هو أنت عند الآخرين

التقرير الفعال المواصفات

- - الوصول في الوقت المناسب لضمان توفير المعلومات في وقت الحاجة إليها
- - الحداثة: يجب ان تكون المعلومات التي تحتوي عليها التقرير حديثة حتي تعدل على الموقف السائد وقت تقديمها
- - البعد الزمني يجب أن تغطي المعلومات المدي الزمني المناسب في الوقت الحاضر أو الماضي

التقرير الفعال المواصفات

مضمون التقرير : من حيث محتويات التقارير يجب أن يتوافر فيها الشرو<mark>ط</mark> الآتمة

- الصحة: أي خالية من الأخطاء
- - الملائمة : أي تكون المعلومات مناسبة لاحتياجات المدير في موقف معين
 - - الشمول: يجب أن يتضمن التقرير كافه المعلومات المطلوبة
- التجانس: يجب أن تكون المعلومات الواردة في التقارير متجانسة وتنتمي إلى
 بعضها

التقرير الفعال المواصفات

شكل التقرير: يجب أن تتوافر فيه الشروط الآتية

- الوضوح: أي المعلومات القابلة للفهم بسرعة وسهولة
- مستوي التفصيل يختلف مستوي التفصيل المطلوب بحسب المستوي الإداري المتلقي التقرير وطبيعة احتياجاته من المعلومات
- الانتظام: يجب الحرص على ترتيب عرض المعلومات بالشكل المنطقي الذي ييسر فهم معانيها والعلاقات بينها
- طريقه العرض: فالتقرير الجيد يعمل على إبراز الأفكار بطرق متعددة منها الرسوم البيانية الجداول والأشكال بجانب النصوص

الوسيط المستخدم: قد يكون التقرير في شكل مرئي علي الشاشه أو مستند مطبوع

التقارير الأهمية

- تعتبر التقارير مصدراً دائما للمعلومات يمكن الرجوع إليها في أي وقت
- تساعد التقارير أكثر من وسائل الاتصال الأخرى، على فهم واستيعاب المعلومات والحقائق.
 - تعتبر التقارير القاعدة الأساسية التي تتخذ القرارات بناء عليها
 - تتميز التقارير بالاعتدال في إعدادها إذا قورنت ببعض أساليب الاتصال الأخرى
 - وعلى ذلك فان التقارير المكتوبة تعتبر من أهم وسائل الاتصال في منشأة الأعمال

التقارير إرشادات عامة

- تذكر القارئ أولاً
- استخدم لغة سليمة ، بسيطة ، واضحة ، دقيقة
- تجنب استخدام الكلمات الدارجة (العامية) او غير الشائعة أو الامثال او المحسنات اللفظية
 - ادخل في صلب الموضوع مباشرة
- راعي استمرارية التقرير على نسق واحد من بدايته حتى النهاية من خلال استخدام أسلوب لغوي واحد ، وطريقه موحده لعرض الافكار والاشكال والبيانات ،
- كن موضوعياً غير محكوم بأرائك ورغباتك وأحكامك الشخصية

التقارير إرشادات عامة

- تجنب استخدام ضمير المتكلم (أنا ، نحن) بل استخدم ضمير الغائب وعند الاشارة الى نفسك اكتب كاتب التقرير
 - استخدم أفعال المبني للمعلوم وتجنب المبني للمجهول
 - ضع الأفعال كلها في النزمن الماضي لان التقرير غالبا يتحدث عن أحداث تمت بالفعل
 - يحبذ مراجعة التقرير من طرف آخر بعد الانتهاء من كتابة التقرير
 - تذكر القارئ دائماً



تنبيهات وإرشادات في تقاربر المتبرعين

- اجعل تقريرك مثيرا لاهتمام القارئ.
- استخدم عناوین رئیسیة وأخرى فرعیة ذات علاقات مترابطة .
 - لا تجعل تقريرك طويلا مملا .
 - اكتب بحياد تام دون تحيز .
 - لا تصل إلى نتيجة معينة دون أن تؤيدها بالحجج والبراهين.
 - ابحث عن كافة الحقائق التي تجعل تقريرك دقيقا .
 - استخدم فقرات كل منها يركز على نقطة معينة.
 - لا تطبع التقرير دون مراجعة الأخطاء وتصحيحها .
 - تأكد من مصادر المعلومات قبل تقديم التقرير.
 - استخدم الخطوط والأشكال ونوع في نمط الخط.
 - قدم تقريرك في الموعد المحدد .
- تذكر أن التقرير وسيلة اتصال هامة وقد ينسى الآخرين ما قلته ولكن لا يمكنهم نسيان ما كتبته لأنه موثق.



تنبيهات وإرشادات في تقاربر المتبرعين

- بعض المتبرعين يركز على الحقائق والأرقام
- بعض المتبرعين يركز على الشكل العاطفي
 - لا تغالى كثيرا في التنظير في التقرير
 - الصورة المعبرة مهمة جدا
- الأرقام والدلالات والرسومات مهمة في التقرير
- تأكد أن المتبرع ليس لديه الوقت لقراءة التقرير
- بعض التجار كبار السن يعاني من ضعف في النظر
 - ركز على إرسال تقارير إلى أسرة المتبرع.

