

عشرة نماذج لإنشاء حساب على الأنستغرام وبدء الربح منه



بسم الله الرحمن الرحيم

وبه نستعين

هذا الكتيب صدقة جارية لوالدي ووالدتي أسأل الله تعالى أن يديم عليهم نعمة الصحة
العافية, وايضا صدقة جارية

لروح الأستاذ الفاضل:بابكر يوسف عبد الله

أسأل الله أن يجعل قبره روضة من رياض الجنة

++++ساهموا في نشره++++

صفحتي على الفيسبوك:

بوابة المعرفة

<https://www.facebook.com/baowaba/?ref=bookmarks>

عشرة نصائح لإنشاء حساب على الانستغرام وبدء الربح منه

-هل تحلم بعائد مجزئ من الانستغرام؟

هذه النصائح العشرة إن عملت بها سوف تقودك الى تحقيق حلمك بإذن الله تعالى .

أولا أود الاشارة الى إنني تعمدت الإيجاز والتبسيط فى تناول الموضوع حتى لا يمل القارئ ...الآن ندخل الى الموضوع مباشرة.

- النصيحة الأولى:

عليك أن تعلم أنه لا يجب عليك أن تكون مبدعا في كتابة المواضيع, لكن عليك أن تضع صور واضحة توضح فيها اسم منتجك الذي ترغب أن تسوقه .

- النصيحة الثانية :

يجب أن يكون لديك عدد كبير من المتابعين (followers) , وسوف أقوم بشرح طريقة فعالة لجلب المتابعين لاحقا.
هذه الخطوة مهمة جدا بل هي أساس البدء في التجارة عبر الانستغرام لانه كلما زاد عدد المتابعين زادت أرباحك وازدهرت تجارتك.
هذه الخطوة بمثابة رحلة شاقة لان عدد كثير من الناس يملون ويستسلموا لعدم مقدرتهم لجلب المتابعين , وقد تتسائل كم من الوقت نحتاجه حتى ترى النتائج الملموسة؟
حتى أكون واضحا لجلب متابعين لحسابك يزيد عددهم عن 200 الف متابع قد يكلفك عاما كاملا على أقل تقدير.

ولكن تذكر أخي القارئ أن مشوار الألف ميل يبدأ بخطوة .

فإذا وصلت الى 200 ألف متابع سوف تكون الـ 200 ألف الأخرى أسهل من الأولى فقليل من الاجتهاد والصبر سوف تصل الى المليون متابع . إذا كنت تملك صفحة بها مليون متابع على الانستغرام فمن السهل أن تعمل صفحة على الفيس بوك مثلا وتجلب متابعين الانستغرام الذين حصلت عليهم الى صفحة الفيس بوك وهكذا بمرور الوقت سوف تجد نفسك اجتزت مرحلة جلب المتابعين وتبدأ صفحتك بالازدياد شيئا فشيئا .

- النصيحة الثالثة :

اختيار المجال الذي تريد أن تعمل به على الانستغرام

مثلا (سيارات , جوالات , الخ) عليك في هذه الخطوة أن تختار المجال الذي سوف تستمتع به لانك سوف تعمل عليه بشكل يومي . وعند اختيار المجال أنصحك بعدم البدء به مباشرة على الانستغرام فمن المهم أن تقوم بعمليات بحث

ولو بالقليل في الانستغرام على مجالات مشابهة
لأختيارك الذي قمت به سابقا .
على الأقل يجب أن يكون هناك حساب آخر يشبه
مجالك يضم ما لا يقل عن المليون متابع حتى لا
تختار مجال لا يرغب به الناس... (ببساطة أختار
مجال مرغوب).

- النصيحة الرابعة :

أختيار اسم المستخدم
أنت أخترت اسم المجال الذي تريد أن عمل فيه
على الانستغرام (شئ تحبه وتفضله), حان الآن
اختيار اسم المستخدم .
أولا يجب أن يكون اسم المستخدم سهل التذكر , وذا
معنى بالنسبة للمجال الذي اخترته سابقا .
إليك بعض الإرشادات لاختيار اسم المستخدم :
1- لا تستخدم أرقام في اسم المستخدم مثال
(car149) , الا اذا كان الرقم ذو علاقة بالمجال
مثال (سيارات 2016) أو (car2016).

2- اختار اسم المجال كما يبحث عن الاشخاص الاخرون في شريط البحث على الانستغرام , مثال (شخص أراد ان يبحث عن سيارات مستعملة إذن سوف تكون أول كلمة يكتبها هي سيارات) فلا بد أن تنتقي كلمات اسم المستخدم بكل دقة .

3- استخدام الفاصلة السفلية سوف يكون جيدا اذا كانت الكلمات متفرقة . مثال (used_car). عند استخدام هذه الطريقة يجب ان لا تزيد عدد الكلمات عن كلمتين فقط هذا يجعل الناس يهربون من حسابك .

مثال لاكثر من كلمة (new_andused_car) هذه الطريقة لا أنصح بها .

4- أخيرا لا تجعل اسم حسابك طويل جدا .

- النصيحة الخامسة:

اختار صورة مناسبة

بعد اختيار اسم المستخدم الان صار من المناسب اعداد صفحتك لتبدوا بمظهر جاذب للزوار والمتابعين, اختار صورة معبرة ومناسبة للوصف والمجال الذي اخترته .

- النصيحة السادسة :
عند اختيار عنوان الانستغرام يجب أن يكون مشابهاً
لاسم المستخدم .

- النصيحة السابعة :
وصف الصفحة يجب أن يكون مختصراً وواضحاً
بحيث توضح فيه الهدف من الصفحة التي انشأتها ,
يمكن إضافة وسيلة الاتصال بك مثل البريد
الإلكتروني أو الاسكايب .

- النصيحة الثامنة :
قبل البدء في جلب المتابعين يجب عليك على أقل
تقدير وضع من 7 الى 10 مواضيع بحيث تكون
الصور جاذبة للزوار .

- النصيحة التاسعة :
مع كل صورة اجعل هناك تسميات توضيحية ومع
كل منشور جديد أضف خاصية الهاشتاق (#) .

- النصيحة العاشرة والاعيرة :

كما وعدتكم في بداية الموضوع شرح طريقة جلب المتابعين, توجد طريقتان لجلب المتابعين هما :

1- الطريقة اليدوية.

2- الطريقة الأتوماتيكية (لا أفضلها لأنها في

أغلب الأحيان تفودك الى حظر حسابك وهذا لا نريده بالتأكد)

سوف أتحدث عن الطريقة اليدوية بشئ من التبسيط , لجلب 10k في وقت وجيز عليك أن تتبع هذه الطريقة السحرية ان صح القول وللتوضيح سوف أقوم باعطائك مثال على هذه الطريقة..

أذا كنت مهتم مثلا بالقطط أدخل مباشرة الى حساب مهتم بنفس المجال ويفضل أن يكون الحساب لدية متابعين يزيد عددهم عن المليون او اقل بقليل من ذلك وانتظر حتى يقوم الحساب بنشر اول صورة له فما عليك الا ان تتابع الاشخاص الذين بدأو بالتعليقات أو لاعجاب بالصورة هذه الطريقة فعالة لجعل المتابعين ينضمون لصفحتك وبعد ساعة من نشر الصورة توقف عن المتابعة... واعد الكرة مرة أخرى عندما يقوم الحساب بنشر صورة أخرى .

توجد طريقة يجب أن تتبعها مصاحبة للطريقة اليدوية
وهي طريقة الهاشتاق (#) وهي أن تعمل تعليق مثلا
لصورة مع هاشتاق يقود المتابعين مباشرة لصفحتك .

في الختام أسأل الله عز وجل أن يوفقني وأياكم لما فيه الخير
والنجاح

قام باعداد المادة :حسام الدين أحمد مالك

عربي الهوية..سوداني الجنسية.. مهتم بمجال المعلومات

راسلني :

E-mail :hussamr175@gmail.com

صفحتي على الفيسبوك :

بوابة المعرفة

<https://www.facebook.com/baowaba/?ref=bookmarks>